

# Representante de ventas

OPERON, S.A. Zaragoza, Aragón, España (Presencial)

Empresa dedicada al diseño, fabricación y distribución de reactivos inmunológicos y de biología molecular para análisis clínico, alimentario y veterinario con sede en Zaragoza, busca Representante de Ventas.

## MISIÓN DEL PUESTO:

Reportando al Responsable de Marketing y Ventas representará a la empresa frente a los clientes y proveedores.

## FUNCIONES:

- Gestión de cartera de clientes:
  - . Supervisión y gestión bases de datos de clientes.
  - . Negociación comercial y realización de contratos.
- Análisis y seguimiento de producto:
  - . Estudio y análisis del mercado y competencia.
  - . Colaboración con el departamento de Marketing en ferias y eventos y material promocional.
- Prospección comercial:
  - . Planificación estrategia de venta por cliente y producto.
  - . Asistencia a ferias y eventos, congresos y visitas. Seguimiento.
  - . Viajes y misiones comerciales.
  - . Búsqueda proactiva de nuevos clientes y propuestas de contrato y ofertas a los mismos.
  - . Gestión de contactos recibidos y estudio y análisis de nuevos clientes.

**PERFIL:**

- Titulación Universitaria Superior en Ciencias de la Vida.
- Experiencia mínima de 2 años en posiciones comerciales en empresa química o similar.
- Valorable experiencia técnica en empresa del sector de Biotecnología.
- Valorable conocimientos en Biología Molecular.
- Valorable conocimientos en normativa ISO.
- Experiencia en mercado internacional.
- Disponibilidad para viajar (nacional e internacional).
- Dominio del inglés hablado y escrito (C1). Se valorarán muy positivamente otros idiomas (alemán, francés...).

**\*\*Competencias deseables:** buscamos un perfil con iniciativa, proactivo, con habilidades interpersonales, capacidad analítica y de comunicación y resolución de problemas.\*\*

**SE OFRECE:** Incorporación a sólida empresa en expansión. Interesantes condiciones laborales.