

Descripción de puesto de trabajo

Director/a de desarrollo de negocio y promoción internacional

1. DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

Título: Director/a de desarrollo de negocio y promoción internacional

Salario: 35.000 – 45.000 €, en función de experiencia y valía.

Tipo de contrato: Indefinido a jornada completa

2. PROPÓSITO

La Asociación Española de Bioempresas (AseBio) agrupa a cerca de 300 organizaciones (empresas, asociaciones, fundaciones, universidades, centros tecnológicos y de investigación) que desarrollan actividades, de manera directa o indirecta, en el campo de la biotecnología en España. Es una plataforma de encuentro y promoción de sus miembros, que colabora con las administraciones regionales, nacionales y europeas para impulsar el desarrollo del sector biotecnológico y sus aplicaciones en diferentes sectores (salud, agroalimentación, industria, medioambiente) en beneficio del bienestar de toda la sociedad y del crecimiento económico.

El puesto será responsable de dirigir el área de desarrollo de negocio y promoción internacional de la asociación, así como el equipo del área y gestionar la red de colaboradores externos. El director o directora reportará directamente al director general y trabajará en relación estrecha con el equipo del resto de áreas de la asociación, así como con las empresas de la asociación.

El director o directora de desarrollo de negocio y promoción internacional se responsabilizará de impulsar, implantar y coordinar las acciones dirigidas a fomentar el desarrollo de negocio y la promoción internacional de las empresas de la asociación, de acuerdo con las pautas establecidas en el plan estratégico de la asociación, reforzando la proyección pública, tanto nacional como internacional de la asociación, situando la dimensión internacional como un eje clave de la institución. Asimismo, liderará la organización de la cartera de congresos y eventos propios de AseBio (Biospain, AseBio Investor Day, Green Innovation Forum) así como la presencia internacional de la asociación y su proyección institucional en eventos internacionales.

3. RESPONSABILIDADES

- a. Representar a la Asociación en eventos internacionales, y ante agentes clave para la internacionalización del sector biotecnológico español (Asociaciones/clústeres internacionales, embajadas, agencias de desarrollo local, ICEX...)
- b. Planificar, proponer y dirigir el Plan sectorial de internacionalización de la biotecnología española en colaboración con el ICEX, asegurando su correcta ejecución y justificación.
- c. Coordinar la presencia de AseBio en los grandes eventos internacionales del sector biotecnológico, así como la proyección del sector biotecnológico español, catalizando la presencia de las empresas de la asociación.
- d. Asesorar y orientar a las empresas españolas en sus esfuerzos de internacionalización, prestándoles soporte y facilitándoles conexiones con los agentes facilitadores.
- e. Planificar y dirigir la organización de la cartera de congresos y eventos propios de la asociación, incluida la realización de presupuestos y su seguimiento, asegurando la coordinación con el resto de las áreas de la asociación y proponiendo mejoras al servicio de los objetivos de la organización.

- f. Comercializar los eventos de AseBio, desde su prospección hasta la negociación y cierre, asegurando el cumplimiento de los objetivos de captación de patrocinadores, asistentes y clientes.
- g. Dirigir al equipo del área de desarrollo de negocio y promoción internacional, estimulando su motivación, coordinación y corresponsabilidad respecto a las funciones del área.
- h. Contribuir a la captación de nuevos socios, poniendo en valor el trabajo de su área, del conjunto de la organización, en coordinación con la responsable de relaciones con el socio.

4. SUPERVISIÓN

- Dirección General de AseBio

5. CAPACIDADES REQUERIDAS

<i>Formación / Cualificación</i>	• Formación Académica superior: Relaciones internacionales, ADE, comercio o licenciaturas/grados en ciencias de la salud • Valorable Máster en Relaciones Internacionales, MBA, etc
<i>Experiencia</i>	• Mínimo 4 años de experiencia en puesto de desarrollo de negocio, comercialización, relaciones internacionales y/o organización y comercialización de eventos • Se valorará experiencia en el sector o sectores relacionados.
<i>Habilidades / Aptitudes</i>	• Orientación al logro: focalizar todos los esfuerzos por alcanzar los objetivos establecidos de excelencia (resultados adecuados, en el tiempo marcado y con los medios asignados). • Liderazgo: Inspira y motiva a su entorno para conseguir los objetivos propuestos. • Capacidad de persuasión, perseverancia y habilidades comerciales que le permitan conseguir los objetivos planteados en las diferentes actividades. • Integridad y honestidad: seguidor y buen ejemplo de los valores de la asociación. • Trabajo en equipo: fomenta un ambiente de colaboración, comunicación y confianza en su entorno para el logro de los objetivos comunes. • Visión global: capacidad de tener en consideración todas las consecuencias globales de sus decisiones, midiéndolas. • Innovación: capacidad que permite abordar las situaciones de una forma distinta y creativa para lograr el resultado de una forma más eficiente. • Comunicación: escucha y transmite ideas de manera efectiva, empleando tanto procedimientos formales como informales, proporcionando datos concretos para respaldar sus argumentos. • Planificación y organización: capacidad para programar actividades y dividir las tareas y su ejecución en fases, identificando responsables, medios y plazos, realizando e seguimiento que permita el logro eficiente. • Iniciativa: emprendedor que inicia y empuja los cambios necesarios. • Dinamismo: capacidad de promover las cosas para que sucedan. • Flexibilidad y capacidad de adaptación

- Ingles: Imprescindible dominio profesional
- Disponibilidad para viajar con frecuencia

6. PRESENTACIÓN DE CANDIDATURAS

Las candidaturas deberán enviar su curriculum a la dirección secretariageneral@asebio.com con la siguiente referencia en el asunto: **Proceso Director Internacional**

Fecha límites de presentación de candidaturas: 15/01/2023